



Sales & Account Manager – UNIGLOBE Axon Travel

UNIGLOBE Axon Travel maakt deel uit van de UNIGLOBE Travel groep en is expert in het organiseren van zakenreizen, groepsreizen en vakantie-reizen. Om onze blijvende groei te garanderen, zijn we op zoek naar een Sales & Accountmanager met een focus op business development voor de kantoren te Hasselt en Leuven.

Functie:

- ✓ Jouw **focus** ligt op groei door middel van **actieve prospectie**, daarnaast ben je ook verantwoordelijk voor 'up- en cross selling' bij bestaande klanten.
- ✓ Je realiseert de verdere uitbouw van de b2b salesactiviteiten voor zakenreizen, incentives, groepsreizen en privé-reizen en werkt hiervoor samen met een team van 4 enthousiaste sales collega's in Hasselt en Leuven.
- ✓ Je coördineert de interne flow en implementatie van een nieuwe klant en zorgt ervoor dat alle informatie in ons CRM systeem up-to-date blijft.
- ✓ In welke rol je ook zit - accountmanager of actieve prospectie – je werkt steeds als team samen met hetzelfde doel : streven naar de ultieme klantentevredenheid.
- ✓ Je werkt intensief samen met verschillende afdelingen (technologie, accounting, operations, groepsafdeling, marketing, legal,...)
- ✓ Jij beheert jouw klantenportefeuille in vertrouwen en geeft klanten volledige en juiste informatie voor een maximale dienstverlening.
- ✓ Je zet proactief en doordacht in op het verder uitbouwen van bestaande klantenrelaties.
- ✓ Je luistert naar jouw klanten, brengt hun behoeften in kaart en denkt actief mee over oplossingen.
- ✓ Je denkt mee met om UNIGLOBE Axon Travel blijvend onderscheidend in de markt te zetten en bouwt zo mee aan de groei van de organisatie. Je rapporteert aan de Commercial Manager.

Voor wie ?

- ✓ Je bent een commercieel talent, die door zijn positieve uitstraling, drive en vlotte communicatie klanten weet te overtuigen en relaties weet te beheren.
- ✓ Je denkt steeds vanuit een oplossings- en klantgerichte optiek, bent stressbestendig en hands-on ingesteld.
- ✓ Je bent bereid om je regelmatig te verplaatsen binnen je regio.
- ✓ Je hebt een vloeiende kennis van het Nederlands, Frans en Engels.
- ✓ Idealiter heb je 2 jaar ervaring in een sales-georiënteerde functie, of een stevig diploma en een pak goesting om een sales-rol op te nemen.
- ✓ positieve ingesteldheid, een team attitude met een sterk aanwezige growth-mindset.

Uniglobe Axon Travel Group

Business Travel - Leuven | Vaartkom 5, B-3000 Leuven | **T** : +32 (0)16 23 11 44 | **E** : myconsultant@uniglobeaxontravel.be
Business Travel - Hasselt | Thonissenlaan 56a, B-3500 Hasselt | **T** : +32 (0)11 26 40 00 | **E** : myagent@uniglobeaxontravel.be
Holiday Travel | Vaartkom 5, B-3000 Leuven | Thonissenlaan 56a, B-3500 Hasselt | **T** : +32 (0)16 31 03 30 | **E** : holiday@uniglobeaxontravel.be
Finance | Vaartkom 5, B-3000 Leuven | Thonissenlaan 56a, B-3500 Hasselt | **T** : +32 (0)16 31 03 31 | **E** : accountancy@uniglobeaxontravel.be
General | **VAT**° BE0476 999 676 | **RPR** Leuven | **LIC** A6027 | **IBAN** BE85 0013 7093 0706 (Leuven) | **IBAN** BE23 0014 9381 8891 (Hasselt) | **BIC** GEBA BE BB
uniglobeaxontravel.be

Travel
well



Wij bieden in deze functie:

- Een aantrekkelijk verloningspakket in functie van jouw ervaring en competenties (voltijds of deeltijds is mogelijk)
- Een informele bedrijfscultuur waar je mee kan groeien en jezelf verder kan ontplooiën.
- Een goed evenwicht tussen autonomie en structuur gekoppeld aan ruimte voor eigen initiatief.
- Een interessant samengesteld salarispakket met extra legale voordelen en home-office mogelijkheden
- Een toffe, dynamische atmosfeer met fantastische collega's

Interesse?

Ben je ervan overtuigd dat jij de persoon bent die ons team kan versterken, stuur je motivatiebrief en CV naar:

Contactpersoon:

Yvan De Latte

E-mailadres:

hr@uniglobeaxontravel.be

Uniglobe Axon Travel Group

Business Travel - Leuven | Vaartkom 5, B-3000 Leuven | **T** : +32 (0)16 23 11 44 | **E** : myconsultant@uniglobeaxontravel.be

Business Travel - Hasselt | Thonissenlaan 56a, B-3500 Hasselt | **T** : +32 (0)11 26 40 00 | **E** : myagent@uniglobeaxontravel.be

Holiday Travel | Vaartkom 5, B-3000 Leuven | Thonissenlaan 56a, B-3500 Hasselt | **T** : +32 (0)16 31 03 30 | **E** : holiday@uniglobeaxontravel.be

Finance | Vaartkom 5, B-3000 Leuven | Thonissenlaan 56a, B-3500 Hasselt | **T** : +32 (0)16 31 03 31 | **E** : accountancy@uniglobeaxontravel.be

General | **VAT**° BE0476 999 676 | RPR Leuven | LIC A6027 | **IBAN** BE85 0013 7093 0706 (Leuven) | **IBAN** BE23 0014 9381 8891 (Hasselt) | BIC GEBA BE BB

uniglobeaxontravel.be

Onze algemene en bijzondere voorwaarden zijn te raadplegen op www.axontravel.uniglobe.be/algemene-voorwaarden - Nos conditions générales et particulières peuvent être consultées sur www.axontravel.uniglobe.be/conditions-générales - Our general and special conditions can be consulted on www.axontravel.uniglobe.be/terms-of-use
Licensed Trademark of Uniglobe Travel International Limited Partnership. Each office is independently owned and operated.

Travel
Well